

Календарно-тематическое планирование
На 2023 -2024 учебный год
По программе «Секреты великих ораторов»
Педагог Миссуловина Ю.А.
1-й год обучения, группа №1

Согласовано _____
 (дата)
 зав. отделом _____

№ п/п	Дата	Дата факт.	Раздел/Тема учебного занятия	Всего часов
1	05.09		Занятие 1 Вводное занятие. Инструктаж по ТБ. Правила поведения.	1
2	08.09		Занятие 2 Из истории риторики.	1
3	12.09		Занятие 3 Личность оратора. Знания, умения и навыки, необходимые оратору.	1
4	15.09		Занятие 4 Роды и виды ораторского искусства.	1
5	19.09		Занятие 5 Упражнения для дыхания, дикции, голоса, интонации.	1
6	22.09		Занятие 6 Тренинг («Литературный пересказ», «Придумай рассказ», «Дополни пословицу», «Угадай пословицу»).	1
7	26.09		Занятие 7 Логика в речи оратора.	1
8	29.09		Занятие 8 Что значит говорить ясно и понятно.	1
9	03.10		Занятие 9 Последовательность в изложении. Не нужно противоречить себе.	1
10	06.10		Занятие 10 Аудитория ждёт обоснования и утверждений.	1
11	10.10		Занятие 11 Требования логики к аргументам.	1
12	13.10		Занятие 12 Как построить умозаключения.	1
13	17.10		Занятие 13 Тренинг («Литературный пересказ», «Придумай рассказ»). Рольевые игры («Информация»).	1
14	20.10		Занятие 14 Тренинг («Литературный пересказ», «Придумай рассказ»). Рольевые игры («Информация»).	1
15	24.10		Занятие 15 Как сделать свою речь убедительной.	1
16	27.10		Занятие 16 Когда слова убеждают.	1
17	31.10		Занятие 17 Какие аргументы лучше побеждают.	1
18	03.11		Занятие 18 Уместность речи.	1
19	07.11		Занятие 19	1

			Как сделать речь выразительной.	
20	10.11		Занятие 20 Логические ошибки. Ролевые игры. («Прорыв», «Метафора», «Точка зрения»).	1
21	14.11		Занятие 21 Тренинг. («Буриме», «Гайд-парк», «Психотренинг») Составление памятки «Правила цитирования».	1
22	17.11		Занятие 22 Подготовка к выступлению. Определение цели и основной идеи.	1
23	21.11		Занятие 23 Схемы речей разных видов.	1
24	24.11		Занятие 24 Схемы речей разных видов.	1
25	28.11		Занятие 25 Проблемное изложение материала.	1
26	01.12		Занятие 26 Подбор материала для выступления.	1
27	05.12		Занятие 27 Композиция выступления. Работа над текстом выступления.	1
28	08.12		Занятие 28 Как выступать без текста. Оперативная подготовка к выступлению.	1
29	12.12		Занятие 29 Дискуссия. Тренинг. Имитационная игра.	1
30	15.12		Занятие 30 Секреты успешного выступления.	1
31	19.12		Занятие 31 Установка контакта с аудиторией.	1
32	22.12		Занятие 32 Виды внимания аудитории.	1
33	26.12		Занятие 33 Начало выступления. Способы удержания внимания.	1
34	29.12		Занятие 34 Жесты и мимика оратора. Как завершить выступление.	1
35	09.01		Занятие 35 Реакция слушателей на выступление. Как правильно отвечать на вопросы. Анализ проведённого выступления.	1
36	12.01		Занятие 36 Культура делового общения.	1
37	16.01		Занятие 37 Культура делового общения.	1
38	19.01		Занятие 38 Специфика делового общения.	1
39	23.01		Занятие 39 Специфика делового общения.	1
40	26.01		Занятие 40 Специфика делового общения.	1
41	30.01		Занятие 41 Речь в деловом общении.	1
42	02.02		Занятие 42 Телефонный разговор – один из видов делового общения.	1

43	06.02		Занятие 43 Культура ведения полемики.	1
44	09.02		Занятие 44 Когда не надо спорить. С чего начинается полемика.	1
45	13.02		Занятие 45 Порядок ведения полемики. Особенности полемической убеждающей речи.	1
46	16.02		Занятие 46 Особенности полемической убеждающей речи.	1
47	20.02		Занятие 47 Выступление оппонента. Принципы ведения полемики.	1
48	27.02		Занятие 48 Правила ведения полемики. Тактика ведения полемики.	1
49	01.03		Занятие 49 Полемические приёмы. Уловки в споре и способы защиты от них.	1
50	05.03		Занятие 50 Запрещённые приёмы ведения полемики. Как отвечать на обвинения.	1
51	12.03		Занятие 51 Восприятие и понимание партнера по общению.	1
52	15.03		Занятие 52 Приоритетные каналы восприятия. Особенности восприятия человека человеком.	1
53	19.03		Занятие 53 Механизмы восприятия и понимания.	1
54	22.03		Занятие 54 Можно ли предвидеть поведение партнёра.	1
55	26.03		Занятие 55 Ролевая игра «Обвинители и защитники».	1
56	29.03		Занятие 56 Как «читать» партнера по деловому разговору.	1
57	02.04		Занятие 57 Наблюдение за партнёром. О чём говорят жесты и мимика.	1
58	05.04		Занятие 58 Правила чтения жестов. Чтение по лицу.	1
59	09.04		Занятие 59 Как можно влиять на партнёра. Деловая игра.	1
60	12.04		Занятие 60 Имидж делового человека.	1
61	16.04		Занятие 61 Внешнее впечатление. Деловые качества.	1
62	19.04		Занятие 62 Как сделать благоприятным первое впечатление.	1
63	23.04		Занятие 63 Барьеры в общении и их преодоление.	1
64	26.04		Занятие 64 Барьеры взаимодействия.	1
65	30.04		Занятие 65 Влияние типов личности на отношения партнёров.	1
66	03.05		Занятие 66	1

			Барьеры восприятия и понимания.	
67	07.05		<i>Занятие 67</i> Коммуникативные барьеры. Способы их преодоления.	1
68	10.05		<i>Занятие 68</i> Коммуникативные барьеры. Способы их преодоления.	1
69	14.05		<i>Занятие 69</i> Диагностическое тестирование.	1
70	17.05		<i>Занятие 70</i> Решение проблемных задач.	1
71	21.05		<i>Занятие 71</i> Самопрезентация.	1
72	24.05		<i>Занятие 72</i> Деловая игра. Подведение итогов.	1
			Итого:	72

Воспитательная работа и массовые мероприятия

Мероприятие	Сроки
Участие и посещение массовых мероприятий ГБОУ СОШ 29 Василеостровского района, района, города.	В течение года.
Участие в программах ГБОУ СОШ 29 Василеостровского района, района, города.	В течение года.
Открытые уроки	В течение года.

Взаимодействие педагога с родителями

Формы взаимодействия	Тема	Сроки
Родительские собрания	Организационное собрание. Презентация деятельности детского коллектива. Организационные вопросы. Подведение итогов за I полугодие. Творческие планы на II полугодие. Организационные вопросы. Итоги учебного года и творческие перспективы.	Сентябрь В течение года Декабрь Май
Совместные мероприятия	Совместные творческие встречи, приуроченные праздникам.	В течение года
Индивидуальные и групповые консультации	Индивидуальные и групповые консультации по обучению и воспитанию детей.	В течение года

Календарно-тематическое планирование
На 2023 -2024 учебный год
По программе «Секреты великих ораторов»
Педагог Миссуловина Ю.А.
1-й год обучения, группа №2

Согласовано
 _____ (дата)
 зав. отделом _____

№ п/п	Дата	Дата факт.	Раздел/Тема учебного занятия	Всего часов
1	05.09		<i>Занятие 1</i> Вводное занятие. Инструктаж по ТБ. Правила поведения.	1
2	08.09		<i>Занятие 2</i>	1

			Из истории риторики.	
3	12.09		Занятие 3 Личность оратора. Знания, умения и навыки, необходимые оратору.	1
4	15.09		Занятие 4 Роды и виды ораторского искусства.	1
5	19.09		Занятие 5 Упражнения для дыхания, дикции, голоса, интонации.	1
6	22.09		Занятие 6 Тренинг («Литературный пересказ», «Придумай рассказ», «Дополни пословицу», «Угадай пословицу»).	1
7	26.09		Занятие 7 Логика в речи оратора.	1
8	29.09		Занятие 8 Что значит говорить ясно и понятно.	1
9	03.10		Занятие 9 Последовательность в изложении. Не нужно противоречить себе.	1
10	06.10		Занятие 10 Аудитория ждёт обоснования и утверждений.	1
11	10.10		Занятие 11 Требования логики к аргументам.	1
12	13.10		Занятие 12 Как построить умозаключения.	1
13	17.10		Занятие 13 Тренинг («Литературный пересказ», «Придумай рассказ»). Ролевые игры («Информация»).	1
14	20.10		Занятие 14 Тренинг («Литературный пересказ», «Придумай рассказ»). Ролевые игры («Информация»).	1
15	24.10		Занятие 15 Как сделать свою речь убедительной.	1
16	27.10		Занятие 16 Когда слова убеждают.	1
17	31.10		Занятие 17 Какие аргументы лучше побеждают.	1
18	03.11		Занятие 18 Уместность речи.	1
19	07.11		Занятие 19 Как сделать речь выразительной.	1
20	10.11		Занятие 20 Логические ошибки. Ролевые игры. («Прорыв», «Метафора», «Точка зрения»).	1
21	14.11		Занятие 21 Тренинг. («Буриме», «Гайд-парк», «Психотренинг») Составление памятки «Правила цитирования».	1
22	17.11		Занятие 22 Подготовка к выступлению. Определение цели и основной идеи.	1
23	21.11		Занятие 23 Схемы речей разных видов.	1

24	24.11		Занятие 24 Схемы речей разных видов.	1
25	28.11		Занятие 25 Проблемное изложение материала.	1
26	01.12		Занятие 26 Подбор материала для выступления.	1
27	05.12		Занятие 27 Композиция выступления. Работа над текстом выступления.	1
28	08.12		Занятие 28 Как выступать без текста. Оперативная подготовка к выступлению.	1
29	12.12		Занятие 29 Дискуссия. Тренинг. Имитационная игра.	1
30	15.12		Занятие 30 Секреты успешного выступления.	1
31	19.12		Занятие 31 Установка контакта с аудиторией.	1
32	22.12		Занятие 32 Виды внимания аудитории.	1
33	26.12		Занятие 33 Начало выступления. Способы удержания внимания.	1
34	29.12		Занятие 34 Жесты и мимика оратора. Как завершить выступление.	1
35	09.01		Занятие 35 Реакция слушателей на выступление. Как правильно отвечать на вопросы. Анализ проведённого выступления.	1
36	12.01		Занятие 36 Культура делового общения.	1
37	16.01		Занятие 37 Культура делового общения.	1
38	19.01		Занятие 38 Специфика делового общения.	1
39	23.01		Занятие 39 Специфика делового общения.	1
40	26.01		Занятие 40 Специфика делового общения.	1
41	30.01		Занятие 41 Речь в деловом общении.	1
42	02.02		Занятие 42 Телефонный разговор – один из видов делового общения.	1
43	06.02		Занятие 43 Культура ведения полемики.	1
44	09.02		Занятие 44 Когда не надо спорить. С чего начинается полемика.	1
45	13.02		Занятие 45 Порядок ведения полемики. Особенности полемической убеждающей речи.	1
46	16.02		Занятие 46 Особенности полемической убеждающей речи.	1
47	20.02		Занятие 47 Выступление оппонента. Принципы ведения полемики.	1

48	27.02		Занятие 48 Правила ведения полемики. Тактика ведения полемики.	1
49	01.03		Занятие 49 Полемические приёмы. Уловки в споре и способы защиты от них.	1
50	05.03		Занятие 50 Запрещённые приёмы ведения полемики. Как отвечать на обвинения.	1
51	12.03		Занятие 51 Восприятие и понимание партнера по общению.	1
52	15.03		Занятие 52 Приоритетные каналы восприятия. Особенности восприятия человека человеком.	1
53	19.03		Занятие 53 Механизмы восприятия и понимания.	1
54	22.03		Занятие 54 Можно ли предвидеть поведение партнёра.	1
55	26.03		Занятие 55 Ролевая игра «Обвинители и защитники».	1
56	29.03		Занятие 56 Как «читать» партнера по деловому разговору.	1
57	02.04		Занятие 57 Наблюдение за партнёром. О чём говорят жесты и мимика.	1
58	05.04		Занятие 58 Правила чтения жестов. Чтение по лицу.	1
59	09.04		Занятие 59 Как можно влиять на партнёра. Деловая игра.	1
60	12.04		Занятие 60 Имидж делового человека.	1
61	16.04		Занятие 61 Внешнее впечатление. Деловые качества.	1
62	19.04		Занятие 62 Как сделать благоприятным первое впечатление.	1
63	23.04		Занятие 63 Барьеры в общении и их преодоление.	1
64	26.04		Занятие 64 Барьеры взаимодействия.	1
65	30.04		Занятие 65 Влияние типов личности на отношения партнёров.	1
66	03.05		Занятие 66 Барьеры восприятия и понимания.	1
67	07.05		Занятие 67 Коммуникативные барьеры. Способы их преодоления.	1
68	10.05		Занятие 68 Коммуникативные барьеры. Способы их преодоления.	1
69	14.05		Занятие 69 Диагностическое тестирование.	1
70	17.05		Занятие 70 Решение проблемных задач.	1
71	21.05		Занятие 71 Самопрезентация.	1

72	24.05		Занятие 72 Деловая игра. Подведение итогов.	1
			Итого:	72

Воспитательная работа и массовые мероприятия

Мероприятие	Сроки
Участие и посещение массовых мероприятий ГБОУ СОШ 29 Василеостровского района, района, города.	В течение года.
Участие в программах ГБОУ СОШ 29 Василеостровского района, района, города.	В течение года.
Открытые уроки	В течение года.

Взаимодействие педагога с родителями

Формы взаимодействия	Тема	Сроки
Родительские собрания	Организационное собрание. Презентация деятельности детского коллектива. Организационные вопросы. Подведение итогов за I полугодие. Творческие планы на II полугодие. Организационные вопросы. Итоги учебного года и творческие перспективы.	Сентябрь В течение года Декабрь Май
Совместные мероприятия	Совместные творческие встречи, приуроченные праздникам.	В течение года
Индивидуальные и групповые консультации	Индивидуальные и групповые консультации по обучению и воспитанию детей.	В течение года